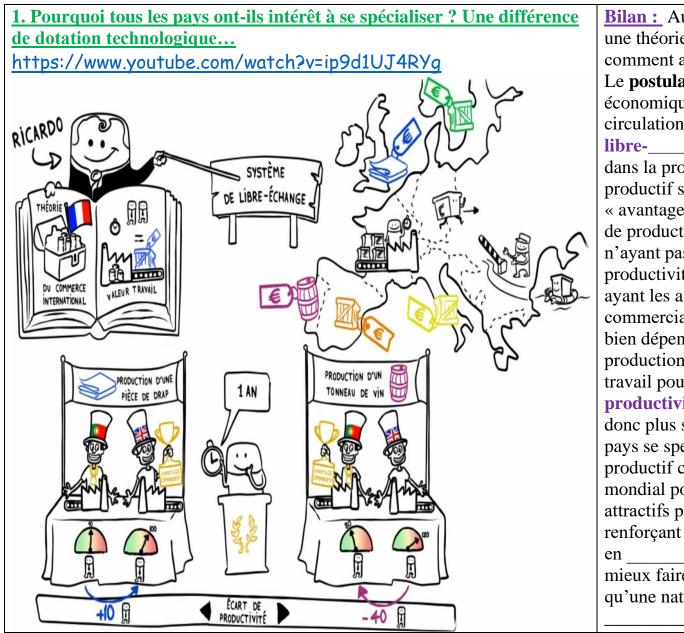
Questionnements	Objectifs d'apprentissage		
Quels sont les fondements du <u>commerce</u> <u>international</u> et de l' <u>internationalisation</u> de la production?	1. Comprendre le rôle des <u>dotations factorielles</u> et technologiques (<u>avantages comparatifs</u>) dans les échanges commerciaux et la <u>spécialisation</u> internationale. 2. Comprendre le commerce entre pays comparables (<u>différenciation des produits</u> , qualité des produits, et fragmentation de la <u>chaîne de valeur</u>). 3. Comprendre que la productivité des firmes sous-tend la <u>compétitivité</u> d'un pays, c'est-à-dire son aptitude à exporter. 4. Comprendre l'internationalisation de la chaîne de valeur et savoir l'illustrer. 5. Comprendre les <u>effets induits par le commerce international</u> : gains moyens en termes de baisse de <u>prix</u> , réduction des <u>inégalités</u> entre pays, accroissement des inégalités de revenus au sein de chaque pays ; 6. Comprendre les termes du débat entre <u>libre-échange</u> et <u>protectionnisme</u> .		

<u>Dossier 2</u> Le commerce international entre pays différents : commerce interbranche

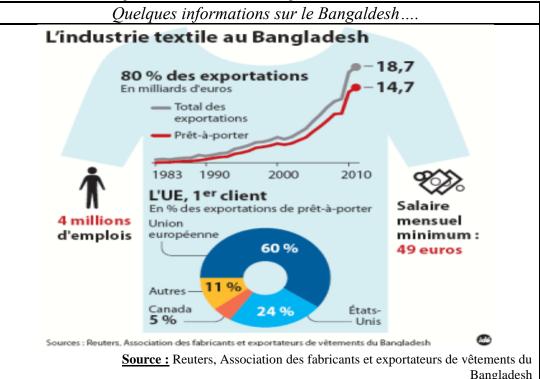
A. Pourquoi des pays différents ont-ils intérêt à échanger ? Le rôle des dotations factorielles et technologiques



Bilan: Au ème siècle, David Ricardo développe					
une théorie du commerce international, expliquant					
comment accroître les richesses d'un [Etat / Nation].					
Le postulat de départ de sa théorie est que le système					
économique de tous les pays doit permettre la libre					
circulation des et des ou					
libre Ensuite, chaque pays se spécialise					
dans la production du bien dans laquelle il est le plus					
productif soit dans les domaines où il dispose d'un					
« avantage » C'est là que l'écart					
de productivité est le [plus / moins] grand pour le pays					
n'ayant pas d'avantages absolus et où l'écart de					
productivité est le [plus / moins] grand pour le pays					
ayant les avantages absolus sur son partenaire					
commercial. En effet, selon Ricardo, la valeur d'un					
bien dépend de la quantité de travail nécessaire à sa					
production. De ce fait, plus le nombre d'heures de					
travail pour produire le bien est faible, plus [sa					
productivité / son coût de production] est faible, et					
donc plus son prix est [dissuasif / attractif]. Si chaque					
pays se spécialise dans le domaine où il est le plus					
productif comparativement aux autres pays, le marché					
mondial pourra bénéficier des biens aux prix les plus					
attractifs possibles. A l'image de A Smith, mais en					
renforçant l'approche, Ricardo souligne que c'est donc					
en sa production dans ce qu'il sait le					
mieux faire et en participant au commerce international					
qu'une nation pourra accroître sa					
•					

2. ... complétées par des justifications en termes de différences de dotations factorielles.

a. Le modèle HOS fondé sur les dotations factorielles...



Et un pays (très) différent : Le Luxembourg

Le Luxembourg est l'économie la plus ouverte du monde. Les échanges de services représentent 85,1% du commerce extérieur luxembourgeois, portés en grande partie par les services financiers.

La population active s'élève à 499.100 personnes à fin mars 2022, dont 219.107 travailleurs frontaliers.

A fin 2021, la population active était représentée à 53% par des résidents, dont 26% de nationalité luxembourgeoise. 23% des résidents étrangers actifs sont issus de l'Union Européenne. Attirés par les perspectives de carrière et la qualité de vie du Luxembourg, de nombreux cadres étrangers trouvent un emploi au Luxembourg.

A compter du 1er septembre 2023, suite à une nouvelle augmentation de tranche indiciaire, le salaire social mensuel s'établit désormais à : 2.570,94 euros minimum pour un travailleur non qualifié de plus de 18 ans et pour un travail à temps plein de 40 heures par semaine.

Source: https://www.tresor.economie.gouv.fr/Pays/LU/commerce-exterieur

Quelques notions: Les échanges commerciaux entre pays différents peuvent notamment s'expliquer par des différences de dotations factorielles (facteur travail et capital). Ainsi, certains pays sont relativement mieux dotés en travail ou en capital que d'autres. Un pays avec une population importante et qui disposerait de peu de stocks de capital (pays les moins avances ou pays en développement) aurait intérêt à se spécialiser dans des productions plutôt travaillistique (c'est-à-dire nécessitant relativement plus de main d'œuvre que de capital fixe). En effet si un facteur est relativement abondant dans un pays, il coûtera forcément moins cher, et donc le pays disposera d'un avantage comparatif en termes de coût de production et aura donc intérêt à se spécialiser dans ce type de bien où il sera plus compétitif en termes de prix qu'un pays n'ayant pas les mêmes dotations factorielles.

A l'inverse un pays développé, généralement relativement mieux doté en capital qu'en travail, se spécialisera lui dans la même logique dans des productions plutôt à forte intensité capitalistique.

<u>Bilan</u>: A partir des notions et du cas du Bangladesh et du Luxembourg, montrez le rôle des dotations factorielles (avantage comparatif) dans les échanges commerciaux et la spécialisation internationale.

b. ... amendé par des constats empiriques mêlant dotation factorielle ET technologique : le paradoxe de Leontief

Contenu en	facteur des ex	portations	et des	importations
	américa	ines en 196	<u> 2</u>	•

	<i>Importations</i>	Exportations
Capital (\$) en millions de	2 132 000 \$	1 876 000 \$
dollars	·	,
Travail (personne/année) par	119	131
millions de dollars		
Ratio capital/travail (dollar	17 916 \$	14 231 \$
par travailleur)	·	·
Nombre moyen d'années	9,9189	10,1
d'éducation par travailleur	·	,
Proportion d'ingénieurs et		
de scientifiques dans la main	0,0189	0,0255
d'œuvre	·	,

Source: Robert Baldwin, « Determinants of the Commodity Structure of US Trade », 1971.

- **Q.1.** Sachant que les Etats-Unis sont, dès 1962, un pays relativement bien doté en capital, en quoi les trois premières lignes du tableau semblent-t-elles être **paradoxales** par rapport au modèle HOS ? **Q.2.** Quelle variable économique concernant les facteurs de production, absente dans le modèle HOS, apparaît dans les deux dernières lignes ? En quoi celle-ci représente la prise en compte des dotations technologiques ?
- **Q.3.** En quoi intégrer cette différence de dotation technologique permet-elle de résoudre le *paradoxe de Leontief* ?

<u>Bilan + Transition :</u> L'analyse des matrices d'échange fait apparaître que les échanges entre pays [différents / comparables], c'est à dire ayant des dotations factorielles <u>et</u> technologiques proches pèsent lourd dans le commerce mondial. Les échanges entre l'Amérique du Nord, l'Union Européenne à 28, les autres pays d'Europe et le Japon représentent plus de _____% du commerce mondial en 2017. Une partie importante de ces échanges entre pays similaires sont des échanges [intra-branches / interbranches] [...] Or, les théories traditionnelles du commerce international fondées sur les différences de dotations factorielles et/ou technologiques permettent d'expliquer les échanges [intra-branches / interbranches] mais pas les échanges [intra-branches / interbranches] (Source : Collège de France). Explications dans le dossier 3!

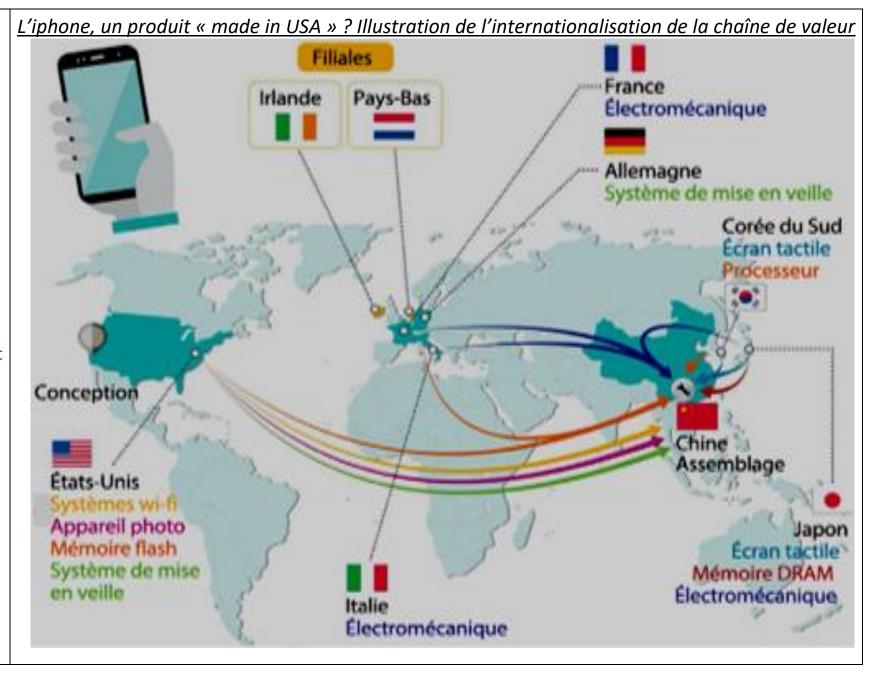
B. ... Quel effet sur la chaîne de valeur ?

Préalable:

Recherchez la signification et le sens des acronymes; F.T.N; F.M.N.; I.D.E; Externalisation internationale.

Q.1. Quel(s) avantages recherche la firme Apple en internationalisant la production de l'IPhone ?

Q.2. Ces avantages sontils uniquement liés à des différences de dotations factorielles ?



S

Comment se réalise l'internationalisation de la chaîne de valeur? « Faire ou Faire faire / Make or buy ? » Internationalisation de la chaîne de I.D.E valeur FMN/FTN **Sous-traitant** Internationalisation de la chaîne de **Externalisation** valeur Reliez les notions par des flèches. Positionnez dans le schéma les exemples suivants : 1. Apple conçoit ses produits aux États-

Unis, fabrique des composants en Corée du Sud et au Japon, assemble ses iPhones en Chine 2. Apple sous-traite l'assemblage de ses iPhones à Foxconn, une entreprise chinoise indépendante. 3. Apple ouvre des filiales en France et au Pays-Bas 4. Apple investit dans sa propre usine en Inde pour produire des iPhones plutôt que de dépendre uniquement de sous-traitants.

- **Constat**: la production d'<u>un</u> bien peut se concevoir sur <u>plusieurs</u> territoires.
- ❖ <u>Principe</u>: la firme à l'origine de la production du bien peut s'appuyer sur « **les avantages comparatifs** » de plusieurs territoires.
- **❖ Moyen** : l'**IDE** ...mais aussi l'**externalisation** (ici internationale)

Docs élèves :

Bilan: Au ème siècle, David Ricardo				
développe une théorie du commerce				
international, expliquant comment accroître les				
richesses d'un [Etat / Nation]. Le postulat de				
départ de sa théorie est que le système				
économique de tous les pays doit permettre la				
libre circulation des et des				
ou libre Ensuite,				
chaque pays se spécialise dans la production du				
bien dans laquelle il est le plus productif soit				
dans les domaines où il dispose d'un				
« avantage » C'est là que l'écart de productivité est le [plus / moins]				
grand pour le pays n'ayant pas d'avantages				
absolus et où l'écart de productivité est le [plus /				
moins] grand pour le pays ayant les avantages				
absolus sur son partenaire commercial. En effet,				
selon Ricardo, la valeur d'un bien dépend de la				
quantité de travail nécessaire à sa production. De				
ce fait, plus le nombre d'heures de travail pour				
produire le bien est faible, plus [sa productivité				
/ son coût de production] est faible, et donc				
plus son prix est [dissuasif / attractif]. Si				
chaque pays se spécialise dans le domaine où il				
est le plus productif comparativement aux autres				
pays, le marché mondial pourra bénéficier des				
biens aux prix les plus attractifs possibles. A				
l'image de A Smith, mais en renforçant				
l'approche, Ricardo souligne que c'est donc en				
sa production dans ce qu'il sait				
le mieux faire et en participant au commerce				
international qu'une nation pourra accroître sa				
·				

Bilan: Au ème siècle, David Ricardo
développe une théorie du commerce
international, expliquant comment accroître les
richesses d'un [Etat / Nation]. Le postulat de
départ de sa théorie est que le système
économique de tous les pays doit permettre la
libre circulation des et des
ou libre Ensuite,
chaque pays se spécialise dans la production du
bien dans laquelle il est le plus productif soit
dans les domaines où il dispose d'un
« avantage » C'est là que
l'écart de productivité est le [plus / moins] grand
pour le pays n'ayant pas d'avantages absolus et
où l'écart de productivité est le [plus / moins]
grand pour le pays ayant les avantages absolus
sur son partenaire commercial. En effet, selon
Ricardo, la valeur d'un bien dépend de la
quantité de travail nécessaire à sa production. De
ce fait, plus le nombre d'heures de travail pour
produire le bien est faible, plus [sa productivité
/ son coût de production] est faible, et donc
plus son prix est [dissuasif / attractif]. Si
chaque pays se spécialise dans le domaine où il
est le plus productif comparativement aux autres
pays, le marché mondial pourra bénéficier des
biens aux prix les plus attractifs possibles. A
l'image de A Smith, mais en renforçant
l'approche, Ricardo souligne que c'est donc en
sa production dans ce qu'il sait
le mieux faire et en participant au commerce
international qu'une nation pourra accroître sa

Bilan: Au ème siècle, David Ricardo					
développe une théorie du commerce					
international, expliquant comment accroître les					
richesses d'un [Etat / Nation]. Le postulat de					
départ de sa théorie est que le système					
économique de tous les pays doit permettre la					
libre circulation des et des					
ou libre Ensuite,					
chaque pays se spécialise dans la production du					
bien dans laquelle il est le plus productif soit					
dans les domaines où il dispose d'un					
« avantage » C'est là que					
« avantage » C'est là que l'écart de productivité est le [plus / moins] grand					
pour le pays n'ayant pas d'avantages absolus et					
où l'écart de productivité est le [plus / moins]					
grand pour le pays ayant les avantages absolus					
sur son partenaire commercial. En effet, selon					
Ricardo, la valeur d'un bien dépend de la					
quantité de travail nécessaire à sa production. De					
ce fait, plus le nombre d'heures de travail pour					
produire le bien est faible, plus [sa productivité					
/ son coût de production] est faible, et donc					
plus son prix est [dissuasif / attractif]. Si					
chaque pays se spécialise dans le domaine où il					
est le plus productif comparativement aux autres					
pays, le marché mondial pourra bénéficier des					
biens aux prix les plus attractifs possibles. A					
l'image de A Smith, mais en renforçant					
l'approche, Ricardo souligne que c'est donc en					
sa production dans ce qu'il sait					
le mieux faire et en participant au commerce					
international qu'une nation pourra accroître sa					
·					

Quelques notions: Les échanges commerciaux entre pays différents peuvent notamment s'expliquer par des différences de dotations factorielles (facteur travail et capital). Ainsi, certains pays sont relativement mieux dotés en travail ou en capital que d'autres. Un pays avec une population importante et qui disposerait de peu de stocks de capital (pays les moins avances ou pays en développement) aurait intérêt à se spécialiser dans des productions plutôt travaillistique (c'est-à-dire nécessitant relativement plus de main d'œuvre que de capital fixe). En effet si un facteur est relativement abondant dans un pays, il coûtera forcément moins cher, et donc le pays disposera d'un avantage comparatif en termes de coût de production et aura donc intérêt à se spécialiser dans ce type de bien où il sera plus compétitif en termes de prix qu'un pays n'ayant pas les mêmes dotations factorielles. A l'inverse un pays développé, généralement relativement mieux doté en capital qu'en travail, se spécialisera lui dans la même logique dans des productions plutôt à forte intensité capitalistique.

Quelques notions: Les échanges commerciaux entre pays différents peuvent notamment s'expliquer par des différences de dotations factorielles (facteur travail et capital). Ainsi, certains pays sont relativement mieux dotés en travail ou en capital que d'autres. Un pays avec une population importante et qui disposerait de peu de stocks de capital (pays les moins avances ou pays en développement) aurait intérêt à se spécialiser dans des productions plutôt travaillistique (c'est-à-dire nécessitant relativement plus de main d'œuvre que de capital fixe). En effet si un facteur est relativement abondant dans un pays, il coûtera forcément moins cher, et donc le pays disposera d'un avantage comparatif en termes de coût de production et aura donc intérêt à se spécialiser dans ce type de bien où il sera plus compétitif en termes de prix qu'un pays n'ayant pas les mêmes dotations factorielles. A l'inverse un pays développé, généralement relativement mieux doté en capital qu'en travail, se spécialisera lui dans la même logique dans des productions plutôt à forte intensité capitalistique.

Quelques notions: Les échanges commerciaux entre pays différents peuvent notamment s'expliquer par des différences de dotations factorielles (facteur travail et capital). Ainsi, certains pays sont relativement mieux dotés en travail ou en capital que d'autres. Un pays avec une population importante et qui disposerait de peu de stocks de capital (pays les moins avances ou pays en développement) aurait intérêt à se spécialiser dans des productions plutôt travaillistique (c'est-à-dire nécessitant relativement plus de main d'œuvre que de capital fixe). En effet si un facteur est relativement abondant dans un pays, il coûtera forcément moins cher, et donc le pays disposera d'un avantage comparatif en termes de coût de production et aura donc intérêt à se spécialiser dans ce type de bien où il sera plus **compétitif en termes de prix** qu'un pays n'ayant pas les mêmes dotations factorielles. A l'inverse un pays développé, généralement relativement mieux doté en capital qu'en travail, se spécialisera lui dans la même logique dans des productions plutôt à forte intensité capitalistique.

Quelques notions: Les échanges commerciaux entre pays différents peuvent notamment s'expliquer par des différences de dotations factorielles (facteur travail et capital). Ainsi, certains pays sont relativement mieux dotés en travail ou en capital que d'autres. Un pays avec une population importante et qui disposerait de peu de stocks de capital (pays les moins avances ou pays en développement) aurait intérêt à se spécialiser dans des productions plutôt travaillistique (c'est-à-dire nécessitant relativement plus de main d'œuvre que de capital fixe). En effet si un facteur est relativement abondant dans un pays, il coûtera forcément moins cher, et donc le pays disposera d'un avantage comparatif en termes de coût de production et aura donc intérêt à se spécialiser dans ce type de bien où il sera plus **compétitif en termes de prix** qu'un pays n'ayant pas les mêmes dotations factorielles. A l'inverse un pays développé, généralement relativement mieux doté en capital qu'en travail, se spécialisera lui dans la même logique dans des productions plutôt à forte intensité capitalistique.

Quelques notions: Les échanges commerciaux entre pays différents peuvent notamment s'expliquer par des différences de dotations factorielles (facteur travail et capital). Ainsi, certains pays sont relativement mieux dotés en travail ou en capital que d'autres. Un pays avec une population importante et qui disposerait de peu de stocks de capital (pays les moins avances ou pays en développement) aurait intérêt à se spécialiser dans des productions plutôt travaillistique (c'est-à-dire nécessitant relativement plus de main d'œuvre que de capital fixe). En effet si un facteur est relativement abondant dans un pays, il coûtera forcément moins cher, et donc le pays disposera d'un avantage comparatif en termes de coût de production et aura donc intérêt à se spécialiser dans ce type de bien où il sera plus **compétitif en termes de prix** qu'un pays n'ayant pas les mêmes dotations factorielles. A l'inverse un pays développé, généralement relativement mieux doté en capital qu'en travail, se spécialisera lui dans la même logique dans des productions plutôt à forte intensité capitalistique.

Quelques notions: Les échanges commerciaux entre pays différents peuvent notamment s'expliquer par des différences de dotations factorielles (facteur travail et capital). Ainsi, certains pays sont relativement mieux dotés en travail ou en capital que d'autres. Un pays avec une population importante et qui disposerait de peu de stocks de capital (pays les moins avances ou pays en développement) aurait intérêt à se spécialiser dans des productions plutôt travaillistique (c'est-à-dire nécessitant relativement plus de main d'œuvre que de capital fixe). En effet si un facteur est relativement abondant dans un pays, il coûtera forcément moins cher, et donc le pays disposera d'un avantage comparatif en termes de coût de production et aura donc intérêt à se spécialiser dans ce type de bien où il sera plus **compétitif en termes de prix** qu'un pays n'ayant pas les mêmes dotations factorielles. A l'inverse un pays développé, généralement relativement mieux doté en capital qu'en travail, se spécialisera lui dans la même logique dans des productions plutôt à forte intensité capitalistique.

Le capital humain et le capital technologique constituent donc un déterminant important des avantages...... (absolus/comparatifs) des États-Unis.

Bilan + Transition : L'analyse des matrices d'échange fait apparaître que les échanges entre pays [différents / comparables], c'est à dire ayant des dotations factorielles et technologiques proches pèsent lourd dans le commerce mondial. Les échanges entre l'Amérique du Nord, l'Union Européenne à 28, les autres pays d'Europe et le Japon représentent plus de ___ % du commerce mondial en 2017. Une partie importante de ces échanges entre pays similaires sont des échanges [intra-branches / interbranches] [...] Or, les théories traditionnelles du commerce international fondées sur les différences de dotations factorielles et/ou technologiques permettent d'expliquer les échanges [intra-branches / interbranches] mais pas les échanges [intra-branches / interbranches]

(Source : Collège de France). Explications dans le dossier 3!

Le capital humain et le capital technologique constituent donc un déterminant important des avantages...... (absolus/comparatifs) des États-Unis.

Bilan + **Transition** : *L'analyse des matrices* d'échange fait apparaître que les échanges entre pays [différents / comparables], c'est à dire ayant des dotations factorielles et technologiques proches pèsent lourd dans le commerce mondial. Les échanges entre l'Amérique du Nord, l'Union Européenne à 28, les autres pays d'Europe et le Japon représentent plus de % du commerce mondial en 2017. Une partie importante de ces échanges entre pays similaires sont des échanges [intra-branches / interbranches] [...] Or, les théories traditionnelles du commerce international fondées sur les différences de dotations factorielles et/ou technologiques permettent d'expliquer les échanges [intra-branches / interbranches] mais pas les échanges [intra-branches / interbranches]

(Source : Collège de France). Explications dans le dossier 3!

Le capital humain et le capital technologique constituent donc un déterminant important des avantages...... (absolus/comparatifs) des États-Unis.

Bilan + **Transition** : *L'analyse des matrices* d'échange fait apparaître que les échanges entre pays [différents / comparables], c'est à dire ayant des dotations factorielles et technologiques proches pèsent lourd dans le commerce mondial. Les échanges entre l'Amérique du Nord, l'Union Européenne à 28, les autres pays d'Europe et le Japon représentent plus de % du commerce mondial en 2017. Une partie importante de ces échanges entre pays similaires sont des échanges [intra-branches / interbranches] [...] Or, les théories traditionnelles du commerce international fondées sur les différences de dotations factorielles et/ou technologiques permettent d'expliquer les échanges [intra-branches / interbranches] mais pas les échanges [intra-branches / interbranches]

(Source : Collège de France). Explications dans le dossier 3!